



سبک شناسی تبلیغ پیامبر اکرم صلی الله علیه و آله و سلم

پدیدآورده (ها) : حسینی آقایی، سید محمد تقی
فلسفه و کلام :: سفیر نور :: زمستان 1391 - شماره 24
از 57 تا 88

آدرس ثابت : <https://www.noormags.ir/view/fa/articlepage/1301395>

دانلود شده توسط : سید اصغر احمدی
تاریخ دانلود : 22/09/1398

مرکز تحقیقات کامپیوتری علوم اسلامی (نور) جهت ارائه مجلات عرضه شده در پایگاه، مجوز لازم را از صاحبان مجلات، دریافت نموده است، بر این اساس همه حقوق مادی برآمده از ورود اطلاعات مقالات، مجلات و تألیفات موجود در پایگاه، متعلق به "مرکز نور" می باشد. بنابر این، هرگونه نشر و عرضه مقالات در قالب نوشتار و تصویر به صورت کاغذی و مانند آن، یا به صورت دیجیتالی که حاصل و برگرفته از این پایگاه باشد، نیازمند کسب مجوز لازم، از صاحبان مجلات و مرکز تحقیقات کامپیوتری علوم اسلامی (نور) می باشد و تخلف از آن موجب پیگرد قانونی است. به منظور کسب اطلاعات بیشتر به صفحه [قوانین و مقررات](#) استفاده از پایگاه مجلات تخصصی نور مراجعه فرمائید.



پایگاه مجلات تخصصی نور

سبک شناسی تبلیغ پیامبر اکرم ﷺ

* سید محمد تقی حسینی آقایی

چکیده

سبک و روش تبلیغ پیامبر اکرم ﷺ برای همه افراد و گروها و در تمام زمانها و مکانها، تازه و جدید است؛ زیرا آن حضرت، آخرین و کامل‌ترین آموزه‌های آسمانی را به بشریت عرضه کرده و خاتمیت رسالت انبیا را به خود اختصاص داده است.

این نوشتہ، مروری است به سبکها و روشهای تبلیغی رسول خدا ﷺ که با استفاده از آیات قرآن و روایات و سیره زندگی آن حضرت تهیه و تنظیم شده است. تحقیق پیش رو، سبکهای دعوت آخرین سفیر خداوند را در سه محور اصلی «دعوت کفار و مشرکان»، «دعوت مؤمنان و موحدان» و «دعوت عموم مخاطبان» طبقه‌بندی کرده است. در هر یک از محورهای یاد شده، چندین روش به صورت اجمالی بیان شده و به ذکر عنوان سایر روشهای، فقط اشاره شده است. طرح مواضع مشترک، دعوت به تفکر منطقی، استفاده از فرسته‌ها، اتخاذ مواضع صریح و شجاعانه، عدم نرمش در اصول، استدلال منطقی و فطری، دعوت به مشترکات، تبلیغ فردی و تبلیغ مرحله‌ای، روشهای دعوت کفار و مشرکان؛ مدارا و تشویق، بنیانگذاری پایگاه‌های تبلیغی، ترویج اخوت و برادری و مشورت و رایزنی با یاران، روشهای دعوت مؤمنان و موحدان معرفی شده است. در قسمت دیگری از نوشتہ، روشهای دعوت عموم مخاطبان آمده است؛ توجه به طبقات مختلف جامعه، هماهنگی معیشتی با مخاطبان، پیامبر ﷺ طیب دوار،

*دانش پژوه دوره کارشناسی ارشد رشته فقه و معارف اسلامی و محقق مجتمع آموزش عالی مشهد مقدس.

اسلامی پیشنهاد کند.

بدین خاطر، این نوشه می کوشد زوایایی از روش تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ با نگاه سبک

شناسانه و کاربردی استخراج و نقشه راهی برای مراکز تبلیغی و علاقه مندان به معارف عالی ترین آیین را به بشریت عرضه کرده، بسیار ارزشمندتر و فوق العاده کارآمد است.

از جمله شیوه های مهم تبلیغی قرآن، معرفی اسوه های حسن و روشهای تبلیغی آنان است؛ از این رو، شناخت سبکها و روشهای تبلیغی انبیا و پیامبران، براساس آموزه های قرآنی از اهمیت ویژه ای برخوردار می باشد. چه آنکه مطالعه روش تبلیغی تمام منادیان الهی، حاوی نکات کاربردی فراوان است که می تواند راهگشای بسیاری از مشکلات و چالش های دینی و دینداری در جهان کنونی باشد؛ اما روش تبلیغی آخرین سفیر خداوند که کاملترین کتاب و

کلید واژه ها: سبک، روش، پیامبر ﷺ، تبلیغ، دعوت، آگاهی، طبیب.

مقدمه

سبک شناسی، از مباحث علمی مهم و مطرح دنیای کنونی است. تمام فعالان عرصه های علمی، تربیتی و اخلاقی، می کوشند ضمن حفظ و معرفی متد های از پیش داشته، سبکها و روشهای نوین و روز آمد را در حوزه های گوناگون تهیه و اجرا کنند.

از جمله حوزه های مهم اجتماعی، تبلیغ و کاملترین مرامنامه هدایت و تبلیغ دینی، قرآن است که همواره روشهای دعوت و ترویج دین را به همه فعالان تعلیم و تربیت و از جمله، به مبلغان هدایت گستر می آموزد.

از جمله شیوه های مهم تبلیغی قرآن، معرفی اسوه های حسن و روشهای تبلیغی آنان است؛ از این رو، شناخت سبکها و روشهای تبلیغی انبیا و پیامبران، براساس آموزه های قرآنی از اهمیت ویژه ای برخوردار می باشد. چه آنکه مطالعه روش تبلیغی تمام منادیان الهی، حاوی نکات کاربردی فراوان است که می تواند راهگشای بسیاری از مشکلات و چالش های دینی و دینداری در جهان کنونی باشد؛ اما روش تبلیغی آخرین سفیر خداوند که کاملترین کتاب و

فصل اول: کلیات

قبل از آنکه به فصل‌های اصلی تحقیق بپردازیم، لازم است برخی از مفاهیم کلیدی نوشته را تبیین کرده و فضای بحث را روشن نماییم.

۱. مفهوم «روش» و «سبک»

واژه روش، شیوه و سبک، معمولاً مترادف هم بوده و دارای یک معنا می‌باشند. به دشواری می‌توان میان این کلمات وجه تمایزی تصویر کرد.

دھخدا در لغت نامه اش درباره معنای «شیوه» می‌نویسد: «طور، عمل، طرز، روش، رسم، طریقه، سبک، اسلوب، نهج، وتبره، نسق، سان، گون، گونه، هنجار، طریق، راه.» دھخدا در ادامه به معانی اصطلاحی این واژه نیز می‌پردازد: «قاعدۀ زندگی، طریقۀ کردار و عمل، عادت و خوی طبیعت، قانون، مذهب و طریقه، سامان و سر انجام، هنر و کمال، ابزار و آلت، دل فیبی و خاطر نوازی.»^۱

بنابراین، کلماتی که ملاحظه شد، معنایی قریب به هم دارد و مترادف به کار می‌روند. مراد نگارنده هم از روش در این نوشته، روشها، اسلوبها، طریقه‌ها و سبکهای تبلیغی رسول اکرم ﷺ می‌باشد.

۲. مفهوم، ارکان و اهداف تبلیغ

واژه «تبلیغ» و «تبليغات» در لغت، به معنای «رسانیدن و واصل کردن پیغام و عقاید دینی با وسائل ممکن» است.^۲ و در اصطلاح، «تلاشی عمدی است که توسط برخی افراد یا گروه‌ها با بهره‌گیری از وسائل ارتباطی برای کنترل، شکل دادن، یا تغییر نگرش افراد دیگر گروه‌ها، انجام می‌شود، با این هدف که عکس العمل آنها در یک موقعیت‌ویژه، به‌گونه‌ای که مطلوب برنامه‌ریزان تبلیغات است، تحت تأثیر قرار گیرد.»^۳

تبلیغ، مؤلفه‌های بسیار دارد؛ برخی از آنها رکن بوده که بانبودشان تبلیغ وجود نخواهد داشت و برخی، غیر رکن است. پیام‌دهنده، پیام‌گیرنده، محتوای پیام، ابزار و وسائل پیام‌رسانی و سبک‌ها و شیوه‌های پیام‌رسانی، از مؤلفه‌های اصلی و زمینه‌های ارسال و دریافت پیام، مخاطب شناسی، نیاز شناسی، روش شناسی، موقعیت شناسی، زبان شناسی و واژه گزینی و پیام‌شناسی، از مؤلفه‌های غیررکنی تبلیغ نام برده شده است.^۴

تبليغ اسلامي، سه هدف مهم دارد: تعليم، تربیت و تزکیه. در طول تاریخ، همواره رشد علمي و عملی مخاطبان، مورد اهتمام مبلغان اسلامي بوده است.^۵ از اين رو، محتواي تبليغ اسلامي باید وحيانی، مستند، شفاف، روشن، هنرمندانه، جذاب، مناسب با نياز و فهم مخاطب و داراي انذار و تبشير باشد. حضرت علیؑ مى فرماید: «انسان با چيزى که نمى فهمد، دشمن است.»^۶

۳. ویژگیهای تبليغی پیامبر اکرم ﷺ

نخستين مبلغ اسلام، حضرت خاتم الانبياء ﷺ بود که توانست جامعه خفتة جاهلى را هدایت کرده و پرچم اسلام را در سرزمین حجاز و به تدریج، در سراسر عالم مستقر کند. پیامبر اکرم ﷺ در میان انبیا، همچون چراغی روشنگر است که شعاع نور او به تمام بشریت می تابد.

قرآن، حضرت محمد ﷺ و پیروان خالص اورا اسوه تمام امته معرفی کرده و آنها را به زراعتی پر بازده تشبیه کرده است: «مُحَمَّدٌ رَسُولُ اللَّهِ وَ الَّذِينَ مَعَهُ أَشْدَأُوا النُّكَفَّارِ رُحْمَاءً بِيَهُمْ تَرَاهُمْ رُكَعًا سُجَّدًا يَبْتَغُونَ فَضْلًا مِنَ اللَّهِ وَ رِضْوَانًا سِيمَاهُمْ فِي وُجُوهِهِمْ مِنْ أَثْرِ السُّجُودِ ذِلِكَ مَثَلُهُمْ فِي التَّوْرَاةِ وَ مَثَلُهُمْ فِي الْإِنْجِيلِ كَزَرْعٍ أَخْرَجَ شَطَأً فَأَسْتَغْلَطَ فَاسْتُوئِي عَلَى سُوقِهِ»^۷

به لحاظ اينکه محور بحث اين مقاله بررسی روش تبليغي رسول اکرم ﷺ است، ضروري است که قبل از بحث اصلی به برخی از ویژگیهای آن حضرت اشاره کنيم؛ زира همین ویژگیها، تبليغ او را مؤثر و خودش را معلم بشریت قرار داده است. ویژگیهای پیامبر ﷺ در قرآن و روایات، فراوان به چشم می خورد؛ اما اين نوشه از باب اختصار، فقط به برخی از امتیازات آن حضرت اشاره می کند.

الف) عصمت

تبليغ، زمانی مؤثر است که مخاطب به مبلغ اعتماد داشته باشد و اعتماد، وقتی حاصل می شود که پیام رسان در نگاه و نگرش پیام گیر، معصوم و عاري از هرگونه خطأ و اشتباه باشد. به اين جهت خداوند که منبع پیامهای دينی است، رسول خود را به مقام عصمت

تجهیز کرده و سنت او را حجت قرار داده است؛ زیرا اگر نخست مبلغ اسلام، معموم نباشد ممکن است دچار اشتباه و لغش شده و برخلاف دین تبلیغ کند.

«عصمت، نیرویی است که صاحب خود را از وقوع در گناه و اشتباه حفظ می‌کند تا کار واجبی را ترک نکند و حرامی را مرتكب نشود، درحالی که قدرت بر ترک واجب یا فعل حرام داشته باشد. به عبارت دیگر، معموم به درجه‌ای از تقوا رسیده است که خواسته‌های نفسانی، هرگز بر او غلبه نمی‌باید و به حدی از دانش دست یافته است که در هیچ مسئله‌ای خطا نمی‌کند»^۱

ب) تأکید قرآن بر الگو بودن رسول خدا^{علیه السلام}

قرآن کریم در آیات متعدد، بر الگوبودن پیامبر^{علیه السلام} تأکید و ضمن توجه دادن به شایستگی‌های آن حضرت، به اطاعت پذیری از او سفارش ویژه کرده است. قرآن می‌فرماید: «لَقَدْ كَانَ لَكُمْ فِي رَسُولِ اللَّهِ أُسْوَةٌ حَسَنَةٌ إِلَمْ كَانَ يَرْجُوا اللَّهَ وَالْيَوْمَ الْآخِرَ وَذَكَرَ اللَّهَ كَثِيرًا»^۲؛ قطعاً برای شما در [اقتنا به] رسول خدا سرمشقی نیکو است؛ برای آن کس که به خدا و روز بازپسین ایمان دارد و خدا را فراوان یاد می‌کند.

«وَ مَا آتَاكُمُ الرَّسُولُ فَخُذُوهُ وَ مَا نَهَاكُمْ عَنْهُ فَانْتَهُوا»^۳؛ و آنچه را فرستاده [او] به شما داد، آن را بگیرید و از آنچه شما را بازداشت، باز ایستید. «يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَطِيعُوا الرَّسُولَ وَأُولَى الْأَمْرِ مِنْكُمْ» (نساء: ۵۹) خدا را اطاعت کنید و پیامبر و اولیای امر خود را اطاعت کنید.

«مَنْ يُطِعِ الرَّسُولَ فَقَدْ أطَاعَ اللَّهَ»^۴؛ هر کس از پیامبر فرمان برد، در حقیقت، خدا را فرمان

برده.

«قُلْ إِنْ كُنْتُمْ تُحِبُّونَ اللَّهَ فَاتَّبِعُونِي يُحِبِّبُكُمُ اللَّهُ»^۵؛ بگو: اگر خدا را دوست دارید، از من پیروی کنید تا خدا دوستان بدارد.

ج) دلسوzi برای هدف

ویژگی مهم دیگر پیامبر^{علیه السلام}، دلسوzi برای هدف است. قرآن در این زمینه می‌فرماید: «لَقَدْ جَاءَكُمْ رَسُولٌ مِّنْ أَنفُسِكُمْ عَزِيزٌ عَلَيْهِ مَا عَيْتُمْ حَرَيصٌ عَلَيْكُمْ بِالْمُؤْمِنِينَ رَوْفٌ رَّحِيمٌ»^۶؛

قطعاً برای شما پیامبری از خودتان آمد که بر او، رنج شما دشوار است، به[هدایت] شما حریص و بر مؤمنان دلسوز مهربان است.

بدون تردید، کسی می‌تواند تبلیغ مؤثر داشته باشد که در راه هدایت مخاطبان دلسوزی داشته باشد، به گونه‌ای که در این جهت دارای سوز ویژه بوده و پیام‌گیرها، صداقت و دلسوزی او را کاملاً حس کرده، به پیامهایش اعتماد کند تا در نتیجه، تبلیغ کارآمد و مفید محقق شود.

۵) جامعیت در فضایل و کمالات انسانی

از جمله امتیاز های پیامبر اکرم ﷺ، جامعیت ایشان در فضایل و کمالات انسانی است. کسی می‌تواند در عمق روح و جان مخاطب نفوذ کند که دارای کمالات انسانی فوق پیام‌گیران باشد؛ زیرا در این صورت است که مخاطب، پیام رسان را برتر از خود و لایق پیام رسانی دانسته و به سخنان و پیامهایش گوش فرا می‌دهد. پیامبر اکرم ﷺ از این جهت نیز کاملاً ممتاز است؛ چه آنکه در وجود آن حضرت، ویژگی‌های همچون: علم و دانش فراوان و متکی به غیب، روحیه رحمت، عطف و صفا، اخلاق نیکو و خلوص نیت و... موج می‌زند. افزون بر موارد یاد شده، ویژگی‌های برجسته دیگری نیز برای رسول خدا ﷺ وجود دارد که جهت پرهیز از اطالة سخن، فقط به عنوانین آنها اشاره می‌شود: داشتن ولایت تکوینی، بصیرت بخشی به مخاطبان، قاطعیت در دین، و...

۶. متغیرهای اصلی تبلیغ

تبلیغ، متغیرهای اصلی و فرعی گوناگون دارد که در شرایط مختلف، عملکرد ویژه‌ای را می‌طلبد و باید همواره مورد توجه و اهتمام مبلغان باشد و پیامهایشان را متناسب با آن متغیرها تنظیم و ابلاغ کنند. از میان متغیرهای تبلیغ، گزینه زمان، مکان و مخاطب نقش اصلی و اساسی را دارد. تمام کسانی که تبلیغات مؤثر داشته اند، توجه به عناصر یاد شده، رمز موفقیت‌شان بوده است.

به عبارت دیگر، تبلیغ، تعاملی و دوسویه است که میان پیام رسان و پیام‌گیر برقرار می‌شود. در این تعامل، باید هردو طرف به اقضائات زمان، مکان و روحیات و نیازهای مخاطبان توجه کنند؛ زیرا تبلیغ، مخاطبان یکسان و هم‌زمان ندارد؛ بلکه در شرایط مختلف و

با مستمعان گوناگون واقع می‌شود؛ از این رو، باید صلاح زمان، مکان و مخاطب در آن لحاظ شود.

پیامبران بسیاری برای هدایت بشر معموث شده و هریک، دارای رتبه‌ای خاص بوده‌اند؛ برخی به عنوان «نبی» و برخی به عنوان «رسول» و برخی با «هردو عنوان» و برخی با القاب «اولوالعزم» بودند که هرکدام در شرایط زمانی و مکانی خاص به مأموریت پیام رسانی خود از سوی خداوند عمل کرده‌اند.

مطابق روایات مشهور، ۱۲۴ هزار نبی از سوی خداوند به سوی بشر فرستاده شده‌اند. مشهورترین روایت در این موضوع، روایت ابوذر از رسول اکرم ﷺ است که فرمود: «ان الانبياء مائة و اربعة و عشرون ألف نبی و المرسلون منهم ثلاثة عشر نبیاً»^{۱۴}؛ تعداد پیامبران ۱۲۴ هزار و از این میان، عدد رسولان ۳۱۳ نفر است.

این تنوع و تعداد فرستادگان خداوند، حاوی نکات تبلیغی فروان است؛ از جمله اینکه: هر زمان، مکان و مخاطبان، مبلغان خاص خود را می‌طلبد که باید با زبان روز و مطابق با نیازهای مردم آن و فضای ایجاد شده، آموزه‌های آسمانی را تبلیغ و ترویج کنند؛ از این رو، ضروری است که مراکز تبلیغی و مبلغان فرهیخته، خود را برای زمانها و مکانهای مختلف آماده کرده، خوارک معرفتی متناسب با اقشار مختلف مخاطبان را فراهم ساخته و در اختیار داشته باشند؛ زیرا در غیر این صورت، تبلیغ مؤثری نخواهد داشت.

حال که ضرورت ارائه تبلیغ متناسب با زمان، مکان و مخاطبان تا حدودی روشن شد، تبیین برخی از روش‌های تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ به صورت گذرا لازم است. پیامبر اکرم ﷺ در طول مدت عمرش، روش‌های مختلفی را در جهت تبلیغ و دعوت به کار گرفت. روش‌های که می‌توان آنها را از طریق آیات قرآن و سیره رفتاری و گفتاری آن حضرت می‌توان به دست آورد، بسیار متنوع و گوناگون است و مطالعه عمیق در منابع دینی و تاریخی، انسان پژوهشگر و محقق را با آمار فراوان روش‌ها مواجه می‌کند؛ از این رو جهت پرهیز از اطالة کلام و ارائه بخشی جامع و فراگیر، تلاش می‌کنیم برخی از روش‌های را که به آن دست یافته‌ایم، در سه قالب اصلی طبقه‌بندی و ساماندهی کنیم. بدون شک اگر کسی ارزیابی دقیق تری انجام دهد، می‌تواند طبقه‌بندیهای دیگری نیز به دست آورد؛

طبقه اول: روشها تبلیغی پیامبر ﷺ با کفار، مشرکان و منافقان

طبقه دوم: روش‌های تبلیغی پیامبر ﷺ با مؤمنان و موحدان.

طبقه سوم: روش‌ها تبلیغی پیامبر ﷺ با عموم مخاطبان.

فصل دوم: روش‌های تبلیغی پیامبر ﷺ با کفار و مشرکان

براساس آیات قرآن، تبلیغات رسول خدا ﷺ انواع و شیوه‌های گوناگون داشت؛ تبلیغ آشکار و پنهان، تبلیغ ساده و پیچیده؛ ارشاد یک‌نفره، خانوادگی و گروهی، تبلیغ بدون هیچ وسیله و ابزار، تبلیغ با وسائل و ابزارهای متعدد، تبلیغ نرم و ملایم و تبلیغ خشن و هشدار دهنده و... سبب تنوع در روش‌های تبلیغی رسول خدا ﷺ مواجهه و برخورد ایشان با اوضاع و شرایط متعدد و مخاطبان گوناگون بوده است. در تمام شرایط، خداوند به یاری پیامبر آمده، بهترین و کامل‌ترین روش‌ها را به رسولش منتقل می‌کرد تا حضرت در مناسبتهای مختلف، دقیق‌ترین تصمیم‌ها را اتخاذ نماید. در تاریخ و سیره آن حضرت، روش‌های برای دعوت کفار و مشرکان می‌توان مشاهده کرد.^{۱۵} به برخی از آنها اشاره می‌گردد.

۱. طرح مواضع مشترک

اولین مرحله دعوت و تبلیغ، فراهم کردن محور ارتباط میان طرفهای گفت و گو است. براین اساس، نخستین روش تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ در برابر یهود و نصارا و حتی مشرکان، «طرح مواضع مشترک» بود. پیامبر ﷺ به خوبی می‌دانست که مطرح کردن مباحث اختلافی، و چالش برانگیز در ابتدای دعوت، نه تنها سودی به حال اثبات حق ندارد؛ بلکه زمینه را برای تخریب یکدیگر و ترک ارتباط فراهم می‌کند؛ از این رو، عقاید صحیح و قابل قبول کفار و مشرکان مورد توجه پیامبر قرارگرفته، به عنوان محور ارتباطی استفاده می‌شد. این روش تداوم گفت و گو، موفقیت دعوت را تضمین کرده و زمینه طرح مباحث اختلافی و در نهایت اصلاح را ممکن می‌ساخت. در آیات قرآن و روایات و سیره پیامبر موارد متعددی از به کارگیری این روش و سبک تبلیغ به چشم می‌خورد که از باب نمونه به مواردی اشاره می‌کنیم.

«قُلْ يَا أَهْلَ الْكِتَابِ تَعَالَوْا إِلَى كَلِمَةٍ سَوَاءٌ يَبَيَّنَاهَا وَ بَيْنَكُمْ لَاَنَّعْبُدَ إِلَّا اللَّهُ وَ لَا نُشْرِكَ بِهِ شَيْئاً وَ لَا يَتَّخِذَ بَعْضُنَا بَعْضاً أَرْبَاباً مِنْ دُونِ اللَّهِ فَإِنْ تَوَلَّوْا فَقُولُوا اشْهَدُوا بِأَنَّا مُسْلِمُونَ»^{۱۶}؛ بگو: ای

اهل کتاب، بیایید بر سر سخنی که میان ما و شما یکسان است بایستیم؛ جز خدا را نپرستیم و

چیزی را شریک او نگردانیم و بعضی از ما بعضی دیگر را به جای خدا به خدایی نگیرد. پس اگر اعراض کردند، بگویید: شاهد باشید که ما مسلمانیم.

«وَ لَا تُجَادِلُوا أَهْلَ الْكِتَابِ إِلَّا بِأَنَّتِي هِيَ أَحْسَنُ إِلَّاَ الَّذِينَ ظَلَمُوا مِنْهُمْ وَ قُولُوا آمَنَّا بِالَّذِي
أَنْزَلَ إِلَيْنَا وَ أَنْزَلَ إِلَيْكُمْ وَ إِلَهُنَا وَ إِلَهُكُمْ وَاحِدٌ وَ نَحْنُ لَهُ مُسْلِمُونَ»^{۱۷}؛ و با اهل کتاب، جز با شیوه‌ای که بهتر است مجادله مکنید، مگر با کسانی از آنان که ستم کردند و بگویید: با آنچه به سوی ما نازل شده و آنچه به سوی شما نازل شده ایمان آوردم و خدای ما و شما یکی است و ما تسلیم اوییم.

این آیات و موارد مشابه آن، «به توحید که قدر مشترک ادیان است تأکید دارد و پیامبر را فرمان داده که به این شیوه مجهز باشد.»^{۱۸}

۲. دعوت به تفکر منطقی

پشتونه استدلالی و منطقی، از امتیازات بر جسته تبلیغ اسلامی است؛ از این رو، پیامبر خاتم ﷺ با دلی آرام و ضمیری مطمئن، مخاطبان را به تفکر و بررسی بی طرفانه و علمی موضوعات مورد بحث دعوت می‌کرد.

در آیات وحی و سیره تبلیغی رسول خدا ﷺ این روش بارها به چشم می‌خورد. قرآن می‌فرماید: «قُلْ إِنَّمَا أَعِظُّكُمْ بِواحِدَةٍ أَنْ تَقُومُوا لِلَّهِ مَسْنُى وَ فُرَادَى ثُمَّ تَتَفَكَّرُوا مَا بِصَاحِبِكُمْ مِنْ جِنَّةٍ إِنْ هُوَ إِلَّا نَذِيرٌ لَكُمْ بَيْنَ يَدَيْ عَذَابٍ شَدِيدٍ.»^{۱۹} بگو من شما را یک اندرز می‌دهم که دو به دو و به تنها برای خدا پایخیزید، سپس بیندیشید که رفیق شما هیچ گونه دیوانگی ندارد. او شما را از عذاب سختی که در پیش است جز هشدار دهنده‌ای نیست.

علامه فضل الله در این زمینه می‌نویسد: «در برابر تهمت‌های سحر، جنون و غیره، قرآن نمی‌گوید که مبلغ با شیوه خطابی و با حرارت به دفع تهمت‌ها و نفی دروغ‌ها پرداخته، یا با ادله و براهین، خلاف آن را اثبات کند؛ چرا که احساسات تحریک شده مردمی که شایعه جنون یا تهمت در میان آنها گسترش یافته، با غوغای و برهان، آرام نمی‌شود. بر اساس راهنمایی‌های قرآن، مبلغ، باید به تهمتها توجه نکرده، خود را منتقد دیدگاه‌های مخالفان نشان ندهد؛ بلکه فقط آنان را به بررسی بی طرفانه جریان و تفکر منطقی در جوی سالم و آرام فرا خواند؛ درست شبیه متهمنی که به بی‌گناهی خود اطمینان کامل دارد؛ لذا با فریاد، خود

را تبرئه نمی‌کند و به جای آن محاکمه و شاهدان را به مطالعه اسناد و مدارک دعوت می‌کند. نتیجه این روش، آن خواهد بود که مخاطبان از گمراهی در آمده و به طور غیر مستقیم قوت اندیشه معلوم شده و پیام تبلیغی مبلغ دریافت خواهد شد.»^{۲۰}

۳. استفاده از فرصتها

یکی از روشهای دعوت رسول خدا^{علیه السلام} استفاده از فرصتها بود. از جمله فرصت‌های حضرت، ایجاد ارتباط شخصی با سران قبایل، مسافران، حاجیان، بازرگانان، بادیه نشینان و فقرا با هدف تبلیغ دین بود. پیامبر^{علیه السلام} با صبر و حوصله زیاد با مخاطبان ارتباط برقرار کرده، آنها را دعوت به اسلام و ایمان می‌کرد. از جمله افرادی که از طریق دعوتهای فردی پیامبر اسلام^{علیه السلام} اختیار کرده‌اند، افراد ذیل نام برده شده است: عُدَى بن حاتم، ابی العاص بن ربيع، ثمامه بن اثال حنفی، مالک بن عوف، حارث بن ابی ضرار و عُمَيْر بن و هب جُمَحِی.^{۲۱}

تاریخ زندگی و سیره تبلیغی حضرت، موارد و مصاديق گسترهای از این روش را منعکس کرده است که بر Shermanen تمام آنها خود تحقیقی مستقل می‌طلبد؛ در عین حال، برخی از تماس‌های فردی پیامبر^{علیه السلام} را - که با هدف تبلیغ و دعوت انجام شده است - یاد آور شده و تفصیل بیشتر را به فرصتی دیگر واگذار می‌کینم.

سُوَيْدَ بن صامت از بنی عمرو بن عوف برای حج به مکه آمد. وی را به خاطر شرافت و نسبش «کامل» می‌نامیدند. پیامبر چون از ورودش با خبر شد، به نزد او رفت و او را به خدا و اسلام خواند. سُوَيْدَ گفت: شاید آنچه نزد تواست، مانند چیزی باشد که نزد من است. پیامبر^{علیه السلام} فرمود: تو چه داری؟ گفت: حکمت لقمان. فرمود: نشانم بده. سُوَيْدَ حکمت‌ش را عرضه کرد. پیامبر^{علیه السلام} فرمود: این کلام نیکوبی است؛ ولی آنچه با من است، بهتر از این است، قرآنی است که خدای بزرگ بر من فرود آورده و هدایت و روشنایی است؛ پس مقداری از قرآن برایش خواند و به اسلامش دعوت کرد. وی پیش از آنکه از پیامبر^{علیه السلام} دور شود، گفت: این گفتار بس نیکوبی است. با قومش به مدینه رفت و چیزی نگذشت که در جنگ با خزرگان کشته شد. گروهی از قومش بر آن بودند که او در حالی که مسلمان شده‌بود، از دنیا رفت.^{۲۲}

طُفَيْلَ بن عمرو دوسی وارد مکه شد تا پیامبر را زیارت کند. بزرگان قریش او را منع کردند. او پنبه‌ای در گوش نهاد؛ اما چون به مسجد الحرام آمد و پیامبر را دید، با خود گفت: من

مردی شاعر و خردمند و زشت و زیبا را می‌شناسیم. چه مانعی دارد که سخنش را بشنوم تا اگر نیک باشد، بپذیرم و اگر زشت باشد، رها کنم. پس از طواف در پی پیامبر به خدا رفت، رسول خدا^{علیه السلام} اسلام را بر او عرضه کرد و قرآن بر وی خواند. طُفیل گفته بود: به خدا سوگند هرگز سخنی دلنشین‌تر و دعوتی عادلانه تر از آن ندیده و نشنیده‌ام، آنگاه اسلام آورد و شهادتین را بر زبان جاری ساخت.^{۲۳}

حضور در محافل و اجتماعات مختلف قبایل گوناگون، مصدق دیگر استفاده پیامبر از فرصتها است. رسول اکرم^{صلی الله علیه و آله و سلم} در اجتماعات حج، بازار و شعر ادبی حضور یافته، پیام‌های هدایتی را ابلاغ می‌کرد.

پیامبر گرامی اسلام^{صلی الله علیه و آله و سلم} در موسم حج، فرصت را مغتنم می‌شمرد و آیین خود را بر هر قبیله‌ای به طور جداگانه عرضه می‌کرد تا به شکل کامل، آن را بپذیرند.^{۲۴} استقبال صمیمانه پیامبر^{صلی الله علیه و آله و سلم} از وفدها و هیأت‌های قبایل، مصدق دیگر استفاده آن حضرت از فرصتها است.

وفدها، هیأت‌های نمایندگی قبایل مختلف عرب بودند که برای اظهار اسلام و اعلام انقیاد، به حضور رسول اکرم شرفیاب می‌شدند که این ملاقاتها، بیشتر بعد از فتح مکه و در سال نهم هجرت اتفاق افتاد و آن را به این سبب «عام الوفود» نامیدند که از جمله آنها، وفد بنی تمیم، هیأت ثقیف، وفد بنی حارث و وفد بنی سعدبن بکر بودند.^{۲۵} ابن هشام، حدود بیست مورد و دیگر سیره نویسان، تعداد بیشتری از وفدها را ذکر کرده و جریان برخی را بازگو کرده‌اند.

۴. اتخاذ مواضع صریح و شجاعانه

اعلام صریح عقاید، اولین گام دعوت است. اگر مبلغ، شجاعت لازم را نداشته باشد، نمی‌تواند در ابلاغ پیام موفق باشد. از جمله روش‌های تبلیغی پیامبر اکرم^{صلی الله علیه و آله و سلم}، صراحة در ابراز عقیده بود. او که سخنش حق و بر مبنای فطرت و از پشتوانهٔ وحی برخوردار بود، کوچکترین خوف و هراسی در دل نداشت؛ لذا با صراحة به ابراز و ترویج عقاید خود پرداخت و این صراحة و شجاعت، زمینه انتشار تعالیم وحیانی را فراهم کرده، او را محبوب همه قرار داد. خداوند در آیات متعددی خبر از ابراز صریح اعتقادات پیامبر در برابر مشرکان قریش می‌دهد.

۵. عدم فرمش در اصول

پیامبر اکرم ﷺ در مسیر تبلیغ دین، با مخالفت‌های فراوانی مواجه شد. این مخالفتها، اگر در زمینهٔ فردی و شخصی بود، نرمی و مدارای آن حضرت را به دنبال داشت؛ ولی اگر در زمینهٔ اصول دین همچون توحید و معاد بود، هیچگونه نرمش و تحمل، از آن حضرت دیده نمی‌شد و با هرگونه پیشنهادی که منجر به کنار گذاشتن اصلی از اصول دین بود، برخورد می‌کرد و این، نصرتی بود از سوی خداوند برای پیامبر! «پیامبر ﷺ در مسائل اصولی هرگز نرمش نشان نمی‌داد، درحالی که در مسائل شخصی فوق العاده نرم و مهربان بود و فوق العاده عفو و گذشت داشت، اینها باید با یکدیگر اشتباہ شوند»^{۲۸}

در قرآن، آیات زیادی به این مطلب اشاره دارد:

۱. «قُلْ أَغَيْرُ اللَّهِ أَتَخِذُ وَلِيًّا فَاطِرُ السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ وَهُوَ يُطْعِمُ وَلَا يُطْعَمُ قُلْ إِنَّى أَمْرُتُ أَنْ أَكُونَ أَوَّلَ مَنْ أَسْلَمَ وَلَا تَكُونَنَّ مِنَ الْمُشْرِكِينَ»^{۲۹}؛ بگو: آیا غیر از خدا پدیدآورنده آسمانها و زمین سرپرستی برگزینم و اوست که خوراک می‌دهد و خوراک داده نمی‌شود. بگو: من مأمورم که نخستین کسی باشم که اسلام آورده است.
۲. در جای دیگر خداوند به صراحة، پیامبر را از همراهی و اطاعت کافران نهی می‌کند «فَلَا تُطِعِ الْمُكَذِّبِينَ وَلَوْ تُدْهِنُ فَيَدْهِنُونَ»^{۳۰}؛ پس، از دروغزنان فرمان نبر، دوست دارند اگر نرمی کنی، نرمی نمایند.

۶. استدلال منطقی و فطروی

یکی از روشهای تبلیغی رسول اکرم ﷺ، استدلال منطقی و فطرت پسند بود؛ این روش، ضمن متزلزل ساختن عقاید پوج مشرکان، موجب بیدار گشتن وجودان و فطرت مخاطبان،

می شد و زمینه پذیرش بیشتر آنان را فراهم می کرد. قرآن می فرماید: «لَوْ كَانَ فِيهِمَا إِلَهٌ إِلَّا
اللَّهُ لَفَسَدَتَا»^{۳۱}؛ اگر در آسمانها و زمین خدایانی جز الله بودند، جهان به تباہی کشیده می شد.

«قُلْ أَتَعْبُدُونَ مِنْ دُونِ اللَّهِ مَا لَا يَمْلِكُ لَكُمْ ضَرًّا وَ لَا نَعْوًا»^{۳۲}؛ بگو: آیا غیر از خدا، چیزی را که اختیار سود و زیان شما را ندارد، می پرسید؟

«إِلَهٌ مَعَ اللَّهِ قُلْ هَاتُوا بُرْهَانَكُمْ إِنْ كُنْتُمْ صَادِقِينَ»^{۳۳}؛ آیا معبدی با الله وجود دارد؟! بگو

اگر راست می گویید، دلیل خود را بیاورید.

۷. دعوت به مشترکات

تبليغ، نوعی ارتباط است، که بین گوینده و شنوونده برقرار می شود. اين ارتباط، زمانی بهتر ایجاد خواهد شد که: طرفين، قبل از موارد اختلافی، گزینه های توافقی را ياد کرده و به اشتراكاتشان، اعتراف نمایند؛ به عبارت ديگر، پذيرش اشتراكات، به منزله پل ارتباطي ميان گوينده و شنوونده خواهد بود.

رسول خدا^{علیه السلام} با اذعان به اين نكته مهم، همواره مخاطبان را به اشتراكات، دعوت می کرد؛ به عنوان مثال در مواجه با يهود و نصارا و مشرکان، برعياید صحیح آنان تأکید می کرد و این زمینه ای می شد برای نفوذ در دلهای آنان. این روش تبلیغی رسول خدا^{علیه السلام} از آیات چندی می توان استفاده کرد که در ذیل به مواردی اشاره می گردد.

«قُلْ يَا أَهْلَ الْكِتَابِ تَعَالَوْا إِلَى كَلْمَةٍ سَوَاءٍ يَبْيَنُنَا وَ يَبْيَكُنَا أَلَا نَعْبُدَ إِلَّا اللَّهُ وَ لَا نُشْرِكَ بِهِ شَيْئًا
وَ لَا يَتَّخِذَ بَعْضُنَا بَعْضًا أَرْبَابًا مِنْ دُونِ اللَّهِ فَإِنْ تَوَلُّوْا فَقُولُوا اشْهُدُوْا بِأَنَّا مُسْلِمُونَ»^{۳۴}؛ بگو: ای اهل کتاب! بیایید برس سخنی که میان ما و شما یکسان است بایستیم که: جز خدا را نپرستیم و چیزی را شریک او نگردانیم و بعضی از ما بعضی دیگر را به جای خدا به خدای نگیرد. پس اگر اعراض کردند، بگویید: شاهد باشید که ما مسلمانیم.

«وَ لَا تُجَادِلُوا أَهْلَ الْكِتَابِ إِلَّا بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ إِلَّا الَّذِينَ ظَلَمُوا مِنْهُمْ وَ قُولُوا آمَنَّا بِالَّذِي
أُنْزِلَ إِلَيْنَا وَ أُنْزِلَ إِلَيْكُمْ وَ إِلَهُنَا وَ إِلَهُكُمْ وَاحِدٌ وَ نَحْنُ لَهُ مُسْلِمُونَ»^{۳۵}؛ و با اهل کتاب جز با شیوه ای که بهتر است مجادله مکنید، مگر با کسانی از آنان که ستم کردند و بگویید: به آنچه به سوی ما نازل شده ایمان آوردم و خدای ما و شما یکی است و ما تسلیم اوییم.

۸. تبلیغ فردی

تبلیغ گاه، به «صورت فردی» و گاه، به «صورت گروهی» انجام می‌شود. تبلیغ فردی در صورتی که دقیق و هوشمندانه انتخاب شود، بسیار مؤثر و عمیق است. پیامبر اسلام ﷺ برای تبلیغ دین از به کار گرفتن هردو روش بهره‌ها گرفته، دل‌های زیادی را از این طریق با اسلام آشنا نمود؛ اما بیشترین تلاش حضرت در این جهت از راه ارتباط‌های شخصی با مسافران، بازرگانان، حاجیان و بادیه نشینان، به بار نشسته است. پیامبر ﷺ از ورود هیچ تازه واردی از عرب که دارای نام و شهرت و شرافتی بود مطلع نمی‌شد، مگر آنکه به نزد او می‌رفت و دعوت خویش را به او عرضه می‌کرد.^{۳۶}

یکی از صحنه‌های حضور فعال رسول خدا ﷺ جهت تبلیغ دین، مراسم حج سالیانه بود. در این باره بسیاری از سیره نویسان مطالب زیادی نوشتند؛ از جمله گفته اند: «پیامبر اسلام در موسوم حج فرصت را مغتنم می‌شمرد و آین خود را بر هر قبیله‌ای جداگانه عرضه می‌کرد تا به شکل کامل، آن را پذیرند...»^{۳۷}

۹. تبلیغ مرحله‌ای

یکی از مباحث راهبردی، در فرایند دعوت، مرحله‌بندی و انجام آن مراحل در زمانهای خاص خود است. این روش در حوزه تبلیغ دینی، کاربرد ویژه داشته و راه رسیدن به موفقیت را هموار می‌کند. در اینکه پیامبر ﷺ تبلیغ مرحله‌ای داشت اختلافی نیست؛ اما در مورد تعداد و چگونگی آن دیدگاه‌هایی متفاوت وجود دارد.

عده‌ای، آن را دو مرحله‌ای و برخی، سه مرحله‌ای دانسته‌اند؛ طبری و ابن هشام معتقدند: دعوت پیامبر به توحید و یکتاپرستی، دارای دو مرحله پنهانی و آشکار بود. در مقابل، کسانی مثل یعقوبی برای تبلیغ پیامبر ﷺ سه مرحله قابل شده؛ یعنی علاوه بر دو مورد قبل، معتقدند: پیامبر ﷺ مرحله‌ای دیگر بعد از مرحله دعوت پنهانی و قبل از دعوت آشکار داشته، که انذار و تبلیغ قومش بوده است.

اختلاف اصلی، در مورد جدا بودن دعوت نزدیکان می‌باشد؛ یعنی آیا این قسمت، مرحله‌ای مستقل است یا جزء مراحل قبل و بعد؟ با توجه به وجود آیات جداگانه در مورد دعوت علی و دعوت نزدیکان، احتمال دو مرحله بودن این دو، تقویت می‌گردد.^{۳۸}

بنابراین می‌توان گفت: دعوت آخرين فرستاده حق، سه مرحله اصلی داشت: دعوت پنهانی، دعوت نزدیکان و دعوت عمومی.

۱-۹. دعوت پنهانی

این دعوت پس از نزول آیه «قُمْ فَانذِرْ»^{۳۹} در مکه شروع شد و سه سال به طول انجامید. در این مدت، حضرت به دنبال افراد مستعد بوده و از عجله و شتاب پرهیز می‌کرد و روش کار آن بود که پیامبر ﷺ از طریق ملاقاتهای خصوصی با افراد، آنان را به دین و آیین خود دعوت می‌کرد. مهم‌ترین ویژگی این مرحله، صبر و حوصله پیامبر و تسليم محض او در برابر فرمان خداوند بود؛ بدین جهت، آشکارا از بُتهای آنان انتقاد نکرد و با دقّت تمام به سوی مرحله عمومی دعوت به پیش رفت. سران قریش نیز در مدت این سه سال، کوچک‌ترین جسارت نکرده و همواره با ادب و احترام با پیامبر برخورد می‌کردند.^{۴۰} از دیگر نتایج این مرحله، ایجاد آمادگی بهتر برای ورود به مرحله بعد دعوت بودکه برای رسیدن به اهداف بزرگ، بسیار ضروری و لازم است.

۲-۹. دعوت نزدیکان

این مرحله نیز با نزول دستور خاص از طرف خداوند؛ یعنی «وَ أَنذِرْ عَشِيرَةَ الْأَقْرَبِينَ»^{۴۱} شروع شد. پیامبر ﷺ در این مرحله سعی کرد از تعلقات قومی و خونی خویشانش بهره گرفته و صفوف مستحکمی از آنان در برابر مشرکان ایجاد نماید؛ اما این دعوت، چندان مورد استقبال واقع نشد و از میان تمام بستگان پیامبر اکرم ﷺ، تنها حضرت خدیجه و حضرت علیؑ به وی ایمان آورده و دیگران تکذیب شدند. البته لازم به ذکر است که: اندک بودن تعداد ایمان آورندگان، دلیل بر ناکارآمدی این روش نبوده و از اهمیت آن نکاسته است؛ چون این مرحله تبلیغ از جهات دیگر اهمیت بسیار داشت و سایر انبیا نیز ابتدا نزدیکانشان را به دین خود دعوت کرده‌اند. بنابراین، شروع تبلیغ از نزدیکان و خویشاوندان، روشی است الهی و قرآنی^{۴۲} که مورد اهتمام تمام انبیا بوده است.

۳-۹. دعوت عمومی

با نزول آیه «فَاصْدِعْ بِمَا تُؤْمِرُ وَ أَغْرِضْ عَنِ الْمُشْرِكِينَ إِنَّا كَفَيْنَاكَ الْمُسْتَهْرِئِينَ»^{۴۳} پیامبر ﷺ دستور یافت مرحله سوم دعوت به توحید را آغاز کند. با شروع این مرحله، رسول خدا ﷺ و تازه

مسلمانها وارد مرحله حساس و پرتنشی شدند. خداوند به پیامبر فرمان داد تا دعوتش را علني سازد و حتی از قريش بخواهد که تسلیم پروردگارشان شوند و اسلام را بپذيرند.^{۴۴}

پیامبر ﷺ دعوتش را در اين سه مرحله همراه با انذار و تبشير به خوبی پيش برده؛ او بر بالاي کوه صفا ايستاد و قريش را به دور خود فراخواند. وقتی اجتماع کردند، فرمود: اگر به شما خبر دهم که گروهی در پايان کوه بر ضد شما جمع شده‌اند، آيا مرا تصدق می‌کنید؟ گفتند: آري، تو پيش ما متهم نيسندي و ما هرگز از تو دروغی نشينيداهيم. فرمود: پس شما را به عذاب دردناك هشدار مي‌دهم. ابو لهب برخاست و بانگ بر او زد و گفت: همين امروز بميري! آيا برای اين امر مردم را گرد آورده‌اي؟! مردم از اطراف او پراکنده شدند، و خداوند آيه «تبت يدا ابي لهب و بت» را نازل کرد.^{۴۵}

رسول خدا ﷺ همراه با انذار، تبشير هم داشت؛ او بر بالاي سنگي ايستاد و فرمود: «اى گروه قريش! اى خلق عرب! شما را به لاله الا الله و رسالت خويش دعوت می‌کنم و به شما فرمان می‌دهم که بتها و شريکها را رها سازيد و دعوت مرا اجابت نمایيد تا مالك تمام عرب شويد و عجم به دين شما در آيد و در بهشت از سلاطين گرديد. مردم او را مورد استهزا قرار داده، گفتند: پسر عبدالله دچار جن شده؛ اما به خاطر موقعيت ابوطالب اقدامي عليه او نکردنند.»^{۴۶}

براساس آيات قرآن، بشارت دادن بر بيم دادن(انذار) مقدم است. قرآن می فرماید: «يَا أَيُّهَا الَّٰٓيُّٰ إِنَّا أَرْسَلْنَاكَ شَاهِدًا وَ مُبَشِّرًا وَ نَذِيرًا وَ دَاعِيًّا إِلَى اللَّٰهِ بِإِذْنِهِ وَ سِرَاجًا مُنِيرًا وَ بَشَرًا مُؤْمِنًا بِأَنَّ لَهُمْ مِنَ اللَّٰهِ فَضْلًا كَبِيرًا»^{۴۷}؛ اى پیامبر! ما تو را گواه فرستادييم و بشارت دهنده و انذار کننده! و تو را دعوت کننده به سوي خدا به فرمان او قرارداديم و چراغ روشنی بخش، مؤمنان را بشارت ده که برای آنان از سوي خدا فضل بزرگی است.

«إِنَّا أَرْسَلْنَاكَ بِالْحَقِّ بَشِيرًا وَ نَذِيرًا وَ لَا تُسْئِلُ عَنْ أَصْحَابِ الْجَحِيمِ»^{۴۸}؛ ما تو را به حق، برای بشارت و بيم دادن (مردم جهان) فرستادييم و تو، مسئول (گماهی) دوزخان (پس از ابلاغ رسالت) نيسندي.

فصل سوم: روش‌های تبلیغی پیامبر ﷺ با مؤمنان و موحدان

سبک تبلیغی آخرين سفير الهى متناسب با مخاطبان و سطح فکر و آمادگی و نیاز آنان بود؛ از این رو، می‌توان گفت که روش تبلیغ پیامبر ﷺ در مواجهه با گروه‌های مختلف متفاوت بوده و در عین حال، تمام این روشها از یک سبک و هدف اصلی-که همان محوریت توحید است- برخوردار بوده‌اند.

۱. مدارا و قشیق، اصول اولیه دعوت

پیامبر گرامی اسلام ﷺ بر اساس آیه «و انذر عشیرتك الاقربين واحضن جناحك لمن اتبعك من المؤمنين فان عصوك فقل آنی برئٌ مما تعملون»^{۴۹} نسبت به کسانی که به آن حضرت ایمان می‌آوردند، رحیم و مهربان بود؛ چون قرآن کریم در این آیه می‌فرماید: و خویشان نزدیکت را هشدار ده و برای آن مؤمنانی که تورا پیروی کرده‌اند، بال خود را فروگستر و اگر تو را نافرمانی کردن، بگو من از آنچه می‌کنید، بیزارم.

این آیه، میان سازش‌ناپذیری، نرمش و مدارا جمع کرده، می‌گوید: در جریان دعوت، برخورد جدی و اندار و هشدار لازم و ضروری است؛ اما در برخورد با مؤمنان، تساهل و مدارا، اولین روش تبلیغی است.

پاسخگویی آرام به سؤالات، شباهات و تهمتها، گذشت و آسان‌گیری در مسائل شخصی، برقرارکردن ارتباط صمیمی با مؤمنان و حتی با مشرکان، شکیبایی در مقابل آزار و اذیت دوستان و دشمنان، برخی از مصادیق روش نرمش و مدارا است که رسول خدا در فرایند تبلیغ بکار می‌برد.^{۵۰}

از جمله اصول دیگری که پیامبر ﷺ در مواجهه با مؤمنان به کار می‌گرفت، تشویق آنان بود. تشویق، نقش مهمی در تعمیق ایمان و انجام اعمال صالح دارد. رسول خدا ﷺ این روش کلی را برای ارشاد و دعوت به کارگرفته و آن را در ایجاد تغییر و تحول رفتاری مؤمنان و توسعه حاکمیت احکام اسلامی مهم و مؤثر می‌دانست. علاوه بر اصول یاد شده، پیامبر اکرم ﷺ از روشها دیگری نیز برای توسعه دین مداری در میان مسلمانان و مؤمنان بهره می‌جست که به نمونه‌های اشاره می‌شود.

۲. بنیانگذاری پایگاه‌های تبلیغی - ترویجی

موازی کاری و فعالیت‌های پراکنده از مهم‌ترین آفت‌های دینی است. به این خاطر پیامبر اکرم ﷺ برای جلوگیری از این قبیل مشکلات و تمرکز بخشیدن به کار دعوت و تبلیغ به ایجاد و تشکیل مراکز و پایگاه‌هایی برای اجتماع مسلمانان پرداخت. این مراکز نقش مهم و سازنده‌ای در تحکیم و توسعه آموزه‌های اسلامی در بین مؤمنان داشت و حتی زمینه را برای ایمان آوردن مشرکان فراهم کرده، آنان را جذب خود کرد.

خانه ارقم بن ابی الارقم، مسجدالحرام، مسجد قبا و مسجد مدینه، به ترتیب، از مهم‌ترین مراکز دعوت نبوی به شمار می‌رود. این پایگاه‌ها، مرکز نشر احکام الهی، قضاؤت و داوری، جایگاه ارشاد، تعلیم و تحقیق، پایگاه آمادگی رزمی و توجیه سیاسی، محل تصمیم‌گیری و شورا، مصلای نماز جماعت و محل عبادت و اعتکاف و در یک جمله، پناهگاه هر بی‌پناه بود که برخی از کارکردهای مراکز، پایگاه‌ها و مساجد بنانده توسط رسول خدا ﷺ تلقی شده است.^{۵۱}

۳. ترویج اخوّت و برادری

پیامبر اکرم ﷺ بر اساس آیه «إِنَّمَا الْمُؤْمِنُونَ إِخْوَةٌ»^{۵۲} و دیگر آیات، دوبار به صورت رسمی، به عقد اخوت میان مؤمنان اقدام کرد؛ بار اول، پیش از هجرت میان مهاجران و بار دوم، پس از هجرت و ورود به مدینه میان مهاجران و انصار صورت گرفت.

در مرتبه اول، «میان مهاجران، دو به دو، عقد برادری برقرار کرد؛ بین ابوبکر و عمر، حمزه و زید بن حارثه، عثمان و عبدالرحمن بن عوف، زبیر و ابن مسعود و... میان خود و علی[ؑ]. در این رابطه به علی[ؑ] فرمود: آیا راضی نیستی که من برادر تو باشم؟ گفت: آری، راضی هستم، فرمود: تو برادر من در دنیا و آخرت هستی.»^{۵۳}

در مرتبه دوم، فرمود: «تَأْخُوا فِي اللَّهِ أَخْوَيْنَ أَخْوَيْنِ»^{۵۴} در راه خدا، با یکدیگر دو به دو

برادر شوید و دست علی بن ابی طالب را گرفت و فرمود: «هذا اخی!»^{۵۵}

برقراری عقد اخوت در میان مردمی که از رقابت‌ها و حсадت‌های قبیله‌ای به تنگ آمده بودند و در آتش تعصّبات خونی و نژادی گرفتار بودند، تحولی عظیم به وجود آورده و همبستگی اسلامی را تحکیم بخشید. مصادیقی چون: دعوت به محبت به برادران، راهنمایی، همدردی، عطوفت، فریاد رسی، دیدار، مصافحه و نهی از اموری، چون: کناره گیری،

دروغگویی، بی مهربی، تهمت، سخن‌چینی، نیرنگ بازی و فخر فروشی به برادران، نمونه‌هایی از ترویج فرهنگ اخوت و برادری توسط پیامبر اکرم ﷺ بود.^{۵۶}

۴. مشورت و رایزنی با یاران

رایزنی و مشورت با افراد، از راه‌های مؤثر جلب اعتماد است. پیامبر اکرم ﷺ براساس آیه «شَارِهُمْ فِي الْأَمْرِ فَإِذَا عَرَمْتَ فَتَوَكَّلْ عَلَى اللَّهِ إِنَّ اللَّهَ يُحِبُّ الْمُتَوَكِّلِينَ»^{۵۷}، در امور گوناگون، غیر از اوامر و نواهی شرعی، با یاران خود مشورت می‌کرد. این عمل باعث می‌شد آنان خود را شریک دعوت دانسته و برای رسیدن به هدف، خالصانه تلاش کنند.

امام رضا علیه السلام در این زمینه می‌فرماید: «ان رسول الله کان یستشیر اصحابه ثم یعزم على ما ییرید»^{۵۸}؛ رسول خدا با یارانش در باره قضایا مشورت می‌فرمود و آنگاه تصمیم نهایی را می‌گرفت.

پیامبر ﷺ در جنگ بدر در مورد اصل جنگ، تعیین موضع نبرد، و موضوع اسیران با یاران خود مشورت کرد.^{۵۹} در جنگ اُحد نیز در مورد شیوه مقابله با دشمن، به گفت و گو نشسته و به نظرات آنان را گوش داد.^{۶۰} رسول خدا ﷺ در جنگ احزاب، بنی قریظه و بنی نضیر، حُدَيْبِيَّه، در غزوه طائف و تبوک با اصحاب و یاران خود مشورت نمود.

رسول اکرم ﷺ علاوه بر مسائل نظامی، در امور اجتماعی، خانوادگی و اعزام افراد به مأموریت‌های تبلیغی و اداری نیز با اصحاب رایزنی می‌فرمود و دیگران را هم به انجام مشاوره توصیه می‌کرد. پیامبر خطاب به حضرت علی عاصی فرمود: «یاعلی... ولا ندم من استشار»^{۶۱}؛ پشیمان نشد آن کس که مشورت کرد.

۷۵

فصل چهارم: روش‌های تبلیغی پیامبر با عموم مخاطبان

پیامبر ﷺ دعوت خود را به تمام اقشار جامعه- اعم از پیرو جوان، بزرگ و کوچک، غنی و فقیر، عالم و جاہل، زن و مرد- عرضه کرده است.

۱. توجه به طبقات مختلف جامعه

آموزه‌های مترقبی اسلامی، اختصاص به گروه، قوم و افراد خاصی ندارد. به این جهت مبلغان دینی مکلفند، نخست به شناخت روحیات و نیازهای اجتماعی پرداخته و مطابق با نیازها و خواسته‌های طبقات گوناگون همه را تحت پوشش آموزه‌های دینی قرار دهد و از

میان افراد جامعه، برخی گروه‌ها چون جوانان و تُهیدستان - به دلیل نداشتن تعلقات دنیاگی و روحیات آزاد اندیشی - قابلیت بیشتری برای شنیدن دستورات دینی دارند. در زندگی پربار رسول گرامی اسلام موارد فراوانی از توجه حضرت به طبقات مختلف جامعه از جمله، جوانان و تُهیدستان و بردگان مشاهده می‌شود.^{۶۳۶۴}

۱. براساس روایت ابن سعد، ایمان آورندگان نخستین، بیشتر از ضعفا و جوانان بودند.^{۶۵}
۲. بزرگان قریش بارها از پیامبر ﷺ به ابوطالب شکایت کردند. در مرتبه آخر، گفتند: ای ابوطالب، ما چندین بار پیش تو آمدیم تا درباره پسر برادرت با تو سخن بگوییم که دست از ما باز دارد و پدران و خدایان مارا به بدی یاد نکند و فرزندان، جوانان، بردگان، و کنیزان مارا از راه نبرد.^{۶۶}

از این دو نمونه و موارد دیگر، کاملاً روشن است که پیامبر خدا ﷺ به تمام اقتشار و از جمله، زیرستان و جوانان توجه خاص داشته و می‌کوشیده از آنان، مردان و زنان برجسته تربیت نماید؛ تاریخ نیز گواهی می‌دهد: «همانهایی که روزی به چشم نمی‌آمدند، بعدها در زمرة بزرگان، و چهره‌های تأثیرگذار تاریخ بشریت تبدیل شدند. چهره‌هایی همچون: عمار یاسر، صهیب بن سنان، بلال بن رباح، خباب بن الارت، عامر بن فهیره و ابوفکیهه.»^{۶۷}

۲. هماهنگی معیشتی با مخاطبان

یکی از اصول مهم در تبلیغ مؤثر، هماهنگی سطح زندگی مبلغان با مخاطبان است. مبلغ موفق، کسی است که از هر نوع تعیین و تشخّص دوری کرده، فاصله‌ای میان خود و مردم به وجود نیاورد؛ زیرا، مبلغ، الگوی مخاطب است و زمانی میان این دو رابطه مؤثر برقرار می‌شود که شیوه زندگی آن دو از هماهنگی لازم برخوردار باشد، چون در این صورت است که پیروی در معنویات را به دنبال خواهد داشت.

هماهنگی، یک اصل است؛ اما در کل، ساده‌زیستی و بی‌تكلّفی مبلغ نقش مهمی در تبلیغ دینی دارد. بسیار دیده شده که پیامران ساده و بی‌آلایش، به مراتب از پیامران تشریفاتی و تجملاتی موفق‌تر بوده و توانسته پیامهاش را در عمق جان مخاطبان نفوذ دهد.

یکی دیگر از روش‌های تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ، هماهنگی حضرت با مخاطبان و ساده زیستی‌اش بود.

۱. پیامبر ﷺ در سفر مانند دیگر افراد سهم گرفته و به جمع آوری هیزم می‌پردازد، و می‌فرماید: «من تمایز و جدا بودن از جمع را نمی‌پسندم و خداوند نیز بنده متمیز و تافته جدا بافته از جمع و انگشت نما شدن را دوست نمی‌دارد.»^{۶۷}

۲. کان رسول الله ﷺ یعنی الحصیر لیس تحته شیء غیره (طبرسی، ۱۳۹۲: ۳۸) پیامبر ﷺ بر روی حصیر استراحت می‌کرد و غیر از آن زیر اندازی نداشت.

۳. ابن مسعود در مورد پیامبر ﷺ می‌گوید: «اتی النبی رجل یکلمه فارعده فقال: هون عليك فلست بملک؟»^{۶۸}؛ مردی به حضور پیامبر رسید و در حالی که می‌لرزید سخن می‌گفت، پیامبر به او فرمود: راحت باش، من پادشاه نیستم.

۳. طبابت دواز

حضرت علیؑ در مورد سیره تبلیغی پیامبر ﷺ می‌فرماید: «طبیب دواز بطبعه قد احکم مراهمه و احمدی مواسمه يضع ذلك حيث الحاجة اليه...»^{۶۹}

تأمل در واژه‌های به کار رفته در این خطبه، نکات ارزشمندی را در زمینه سیره تبلیغی رسول خدا ﷺ به همراه دارد که از جمله آنها، واژه «طبیب دواز» است؛ طبیب یعنی پزشک، حضرت می‌فرماید: پیامبر ﷺ برای مردم پزشک بود، البته نه پزشک تن بلکه طبیب روح و روان، نه پزشک ثابت و مستقر بلکه سیار، سراغ بیماران را می‌گرفت و منتظر آمدن خودشان نمی‌ماند. از جمله خصوصیات طبیب، آن است که: نسبت به مریض خود رُوف و مهریان می‌باشد. طبیب، نه تنها به بیمار توهین نمی‌کند؛ بلکه به او ترحم نیز می‌نماید. حضرت علیؑ نیز می‌فرماید: «وانما ينبعي لاهل العصمة والمصنوع اليهم في السلامه ان يرحموا اهل الذنوب والمعصية»^{۷۰}؛ شایسته است برای اشخاصی که خدا به آنها توفیق داده که پاک مانده‌اند، باید به اهل گناه و معصیت ترحم کنند.

در نگاه پیامبرا کرم ﷺ گنهکاران، نه تنها سزاوار طرد و توهین نیستند؛ بلکه لایق ترحم و دل جویی هستند. از لازمه مسئولیت پزشکی، عدم بی‌تفاوتنی به مریض، و در فکر معالجه او بودن است و پیامبر خدا ﷺ، این‌گونه بود؛ لذا سزاوار است مروّجان و مبلغان دینی - که وارثان علم رسول خدا ﷺ هستند - نیز، خود را مؤظف، به تأسی از سیره آن حضرت بدانند.

۴. سهولت در امور دین

پیامبر اکرم ﷺ هنگام اعزام معاذین جبل را برای دعوت و تبلیغ دین به یمن، به او این چنین توصیه فرمود: «یسر و لا تعسر، و بشر ولا تنفر»^{۷۲}؛ فرمود: اساس کارت تبشير و مژده و ترغیب باشد. کاری کن که مردم مزایای اسلام را درک کنند و از روی میل و رغبت به اسلام گرایش پیدا کنند. کاری نکن که مردم را از اسلام فراری و متنفر کنی.

آن حضرت فرمود: «بعثت على الشريعة السهلة»^{۷۳}؛ خدا مرا بر شریعت و دینی مبعوث کرده است که باگذشت و آسان است. سهولت در امر دین، موجب جذب مردم به اسلام می‌شود. یک مبلغ زمانی موفق است که مبلغ سهولت و سماحت دین اسلام باشد، باید کاری کند که مردم به امر دین تشویق و ترغیب بشوند.

آنچه از مباحث در مورد سیره رسول خدا ﷺ ذکر شد، روشن می‌شودکه: حضرت در راه تبلیغ دین از روشهای گوناگونی بهره گرفت؛ اما درکل روش پیامبر اکرم ﷺ در تبلیغ دین، روشی نرم، ملایم و همراه با عطوفت و ترحم بوده و همواره به جهات سماحت و آسانی دین توجه کرده و از تکلف‌های زاید پرهیز می‌نموده است. البته در جای خود، از انذار و اعلام خطر نیز کوتاهی نمی‌کرده است؛ به عبارت دیگر، رسول خدا ﷺ هم بشارت دهنده بوده و هم انذارکننده، نهایت‌جای هر یک را به خوبی شناخته و جنبه تبشيری را بر جنبه انذاری، برتری می‌داد.

۵. القای پیام به صورت غیر مستقیم (روش الگویی)

روان‌شناسان معتقدند: مؤثرترین روش تربیتی، روش الگویی و القای پیام به صورت غیر مستقیم است. درین روش، مخاطبان، فرست می‌یابند با انگیزه و تمایل قلبی به موضوع مورد نظر توجه کرده، بدون کمترین فشار ذهنی و روانی، پذیرای پیام شوند.^{۷۴}

همین روش، در سیره تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ فراوان به چشم می‌خورد. رسول خدا ﷺ همراه امام علی و خدیجه در مراکز پرجمعیت - مانند مسجد الحرام و منی - می‌آمد و در برابر چشم مخالفان نماز دسته‌جمعی را برپا داشته و بدین ترتیب، با آیین چندگانه پرستی مبارزه عملی می‌کرد. عفیف، یکی از بازارگانان آن زمان، می‌گوید: «من برای امر تجارت نزد عباس پسر عبدالملک رفته بودم، ناگهان شخصی وارد مسجد الحرام شد. نگاهی به آسمان و خورشید کرد و رو به کعبه به نماز ایستاد، طولی نکشید که زنی با پسری وارد شدند و با وی

نمایز گزاردن، به عباس گفت: این چه دینی است که من نسبت به آن بی خبرم؟ عباس گفت: این مرد محمد ﷺ پسر عبدالله است، او عقیده دارد: پروردگارش همان پروردگار آسمانها و زمین می‌باشد و خداوند او را برای هدایت انسانها بر انگیخته است، این دین، فعلاً غیر از این سه نفر پیرو دیگری ندارد، این زن که می‌بینی خدیجه دختر خویلد و این پسر، علی ﷺ پسر ابوطالب است که به وی گرویده‌اند.»^{۷۴}

۶. آگاهی دهنده

روش تبلیغ پیامبر ﷺ بصیرت بخش و آگاهی دهنده است و از هرگونه عوام فربی و ترویج سنت‌های غلط به دور، این روش، توانسته است متفکران، اندیشمندان و فرهیختگان جوامع بشری را در خدمت ترویج و تبلیغ دینی در آورد. تاریخ زندگی و سیره رفشاری رسول خدا ﷺ، مصاديق فراوانی از این شیوه‌ها گزارش کرده است.

سلمان با دیدن پیامبر ﷺ به به پایش افتاده، آنها را می‌بوسد، رسول خدا ﷺ اورا باز داشته می‌فرماید: «یا سلمان لا تصنع بی ما تصنع الاعاجم بملوکها، انا عبد من عبید الله»^{۷۵}; ای سلمان! با من آن‌گونه که عجم با پادشاهانشان برخورد می‌کنند، رفتار مکن، من بنده‌ای از بندگان خدا هستم.

نتیجه‌گیری

از آنچه گذشت، روشن شد که دین اسلام، کامل‌ترین دین و پیامبر اکرم ﷺ، خاتم پیامبران است. قرآن و سیره معصومان، دو منبع مهم آموزه‌های دینی است که در جهات گوناگون، چراغ راه تمام مسلمانان و عدالت خواهان عالم است. هرگونه کمک‌کاری در جهت فهم و استفاده بهتر از این دو منبع، دور شدن مسلمانان از حقیقت اسلام و سردرگمی آنها را به دنبال خواهد داشت.

سبک شناسی و روش تبلیغی رسول خدا ﷺ از قرآن و سنت پیامبر ﷺ، یکی از مسائل مهمی است که می‌تواند گره بسیاری از چالشهای دینی و دینداری کنونی مسلمانان را گشوده و بستر گرایش پیروان ادیان دیگر را فراهم نماید؛ چون قرآن، پیامبر گرامی اسلام را الگوی تمام عیار معرفی و پیروی از آن حضرت را سفارش کرده است. یکی از مصاديق پیروی، به کارگرفتن سبکها و روشهای دعوت آخرين فرستاده خداوند است. قرآن، روایات و سیره پیامبر اکرم ﷺ نمونه‌های زیادی از سبک تبلیغی پیامبر را معرفی

کرده اند. گرچه شمارش کامل و بررسی تمامی سبک‌ها از حوصله و توان این نوشته خارج است؛ اما جهت فراهم شدن بستر لازم برای توجه جدی‌تر به این مهم، تلاش شد برخی از سبک‌های تبلیغی پیامبر اکرم ﷺ، معرفی و نمونه‌های قرآنی، روایی و تاریخی آنها - هرچند گذرا - بازشناسی شود.

صاحب این مقاله، با اشاره به اثر گذاری عناصر زمان، مکان و مخاطب(به عنوان متغیرهای اصلی)، معتقد است که سبک تبلیغ، با توجه به این سه مقوله، دائم متغیر است؛ از این رو، مبلغان دینی مؤظف‌اند، با توجه به سیره تبلیغی سفیران وحی و اقتضای زمان، مکان و مخاطبان، از شیوه‌های مناسب با نیاز مخاطبان خود، استفاده کنند. سبک تبلیغ پیامبر اکرم ﷺ در کل، به روش انذار و تبشير بود؛ گاهی تشویق داشت و گاهی تحذیر که انتخاب این روش، حاکی از شناخت و آگاهی حضرت از زمان، مکان و مخاطبان بود. چنانکه حضرت علی ؑ، او را طبیبی دوّار معرفی می‌کند که برای یافتن و مداوای بیماران خود، دائم در حرکت و تلاش بود. بنابراین سبک تبلیغی رسول خدا ﷺ به صورت کلی، طبیب گونه و آگاهی دهنده بود.

پیشنهادات

در پایان، یادآوری این نکات در باب ایجاد تغییر در وضعیت تبلیغات دینی امروز، لازم به نظر می‌رسد.

۱. تولید محتوا به سبک علمی

باایسته است که گروهی از پژوهشگران و مبلغان گرد هم آمده، روشها تبلیغی پیامبر ﷺ را به تفکیک مخاطبان خاص استخراج کنند. به عنوان مثال، استخراج روش دعوت آن حضرت باکودکان، بازنان، بامردان، باتجار، بافرمانروایان، باعلماء، باکشاورزان، با جوانان، باسالخوردگان و... در ایجاد زندگی سالم و پیشگیری از تنشهای خانوادگی و اجتماعی، فوق العاده اثر گذار است و می‌توان این روش را از آیات قرآن، روایات و سیره وی به دست آورد.

در این مرحله یافته‌ها، با استفاده از تکنیک‌های روان‌شناسی و جامعه‌شناسی و سایر علوم میان رشته‌ای و همسو با تبلیغ، طبقه‌بندی شده و تکنیک‌های لازم اجرایی شدن آنها فراهم شود.

در مرحله بعد، برای انتقال محتواها و تکنیک‌ها به مبلغان جوان، کارگروه هایی فعال تشکیل شده و برنامه ریزی دقیق صورت پذیرد.

در مرحله نهایی، با اعزام مبلغان به مراکز هدف، محتواهای تولیدی اجرایی گردد که ارزیابی مستمر میزان تأثیرگذاری مطالب مطرح شده و شیوه‌ها و تکنیک‌هایی به کار گرفته شده، می‌تواند به مرور، از ضعف‌ها کاسته و نواقص احتمالی را مرتفع کند.

۲. مبلغ خانواده

به نظر می‌رسد، از روش‌های ناکارآمد تبلیغ دینی در عصر امروز، تبلیغ کشکولی و جزیره‌ای است. امروزه، مراکز، نهادها و شخصیت‌های صاحب نفوذ در مناسبات‌های گوناگون مذهبی، مبلغ اعزام کرده و هریک به قدر توان، تلاش‌هایی می‌کند که در جای خود، لازم و مفید است؛ اما در شرایط امروز جهانی کافی نیست. از این رو پیشنهاد می‌شود، به جای اعزام کشکولی و بدون طرح و برنامه مبلغان، گروه‌هایی با استفاده از طرح و برنامه، تشکیل شده و برای هرگروه، جامعه هدف ویژه‌ای تعریف شود به گونه‌ای که آنان به عنوان متخصصان آن حوزه، در جامعه و رسانه‌ها جایگاه اجتماعی مثبت و قابل قبولی بیابند؛ به عنوان مثال، گروهی، فقط با هدف پشتیبانی و تغذیه مساجد، حسینیه‌ها و زیارت‌گاه‌ها فعالیت کنند و گروهی، با هدف ترویج آموزه‌های اسلامی در مراکز ورزشی، تفریحی و سیاحتی مشغول شده و کارهای تخصصی آن حوزه‌ها را سامان دهند. دسته‌ای، فعالیت محوری خود را تبلیغ خانوادگی قرار دهد (مبلغ خانواده) و همین طور... در سایر فضاهای گروه‌های ویژه‌ای به وجود آید. افراد این گروه‌ها متناسب با شرایط جامعه هدف، بایستی برای هر خانواده و مخاطبان، به شکل گروهی، پرونده‌های دینی تنظیم کند. در این پرونده‌ها، اقدامات انجام شده، میزان تأثیر آنها و احیاناً مشکلات مذهبی اعضای خانواده و نیازهای دینی آنان ثبت شود، تا در فرصت‌های بعدی و از راه‌های غیر مستقیم پیگیری شود.

لازم به ذکر است که برای اعتماد بیشتر و فرهنگ سازی و حفظ استقلال مراکز تبلیغی از دولت‌ها، تشکیل نهادهای غیر وابسته به حکومت‌ها، پیش‌بینی شده و به روش غیرمستقیم، از مردم کمک‌های مالی دریافت شود (کمک به نهاد) و شیوه فعلی پرداخت پول توسط مردم به مبلغان، حذف شود. در شیوه موجود، برخی از مردم و -حتی- مبلغان، تبلیغ را حرفه، دانسته با نگاه درآمدی به آن می‌نگرند و معتقدند تبلیغ هم نوعی بازار کسب و کار است.

تحریه نشان داده است، مبلغانی که به صورت مستقیم از مردم پول دریافت می‌کنند، در نگاه غالب آنان، افراد نیازمند و قابل ترحم می‌باشند و این حالت، ممکن است از جهاتی خوب باشد؛ اما میزان تأثیر گذاری مبلغ را خصوصاً در میان نسل جوان و نوجوان به شدت کاهش می‌دهد.

پی نوشت‌ها

۱. علی اکبر دهخدا، لغت نامه دهخدا، زیر نظر دکتر معین، تهران، مؤسسه دهخدا، [بی‌تا]، ج ۲۶، ص ۲۳۱.

۲. همان، ص ۳۴۳.

۳. محمد تقی رهبر، پژوهشی در تبلیغ، تهران، مرکز چاپ و نشر سازمان تبلیغات اسلامی، ۱۳۷۱، ص ۷۵؛ محسن خندان، تبلیغ اسلامی و دانش ارتباطات اجتماعی، تهران، چاپ اول، مرکز چاپ و نشر سازمان تبلیغات اسلامی، ۱۳۷۴، ص ۱۵؛ محمد کاویانی، روان شناسی و تبلیغات با تأکید بر تبلیغ دینی، قم، پژوهشگاه حوزه و دانشگاه، ج ۱، ۱۳۸۷، ص ۲۰.

۴. محمد کاویانی، همان.

۵. احمد رزاقی، تبلیغات دینی ابزار و شیوه‌ها، تهران، اول، شرکت نشر سازمان تبلیغات اسلامی، ۱۳۷۷، ص ۱۵.

۶. علی نقی فیض الاسلام ترجمه و شرح نهج البلاغة، تهران، [بی‌نا]، ۱۳۵۱، ص ۱۲۹۰؛ محمد باقر مجلسی، بحار الانوار، بیروت، مؤسسه الوفاء، ۱۴۰۳ هـ ج ۳، ص ۲۱۹؛ محمد محمدی ری‌شهری، میزان الحکمة، دارالحدیث، [بی‌تا]، ج ۳، ص ۱۸۴۹.

۷. فتح ۲۹.

۸. جعفر سیحانی، مع الشیعة الامامية في عقائدهم، تهران، [بی‌نا]، ۱۴۱۳، ص ۵۷.

۹. احزاب/۲۱.

۱۰. حشر/۷.

۱۱. نساء/۸۰.

۱۲. آل عمران/۳۱.

۱۳. توبه/۱۲۸.

۱۴. سید محمد حسین طباطبائی، المیزان فی تفسیر القرآن، تهران، دارالکتب الاسلامیة، ۱۳۶۲، ج ۲، ص ۱۴۱.

۱۵. مصطفی عباسی مقدم، اسوه‌های قرآنی و شیوه‌های تبلیغی آنان، قم، بوستان کتاب، ۱۳۸۶، ص ۸۳، ۱۵۵.

۱۶. آل عمران/۶۴.

۱۷. عنکبوت/۴۶.

۱۸. سید محمد حسین فضل الله، اسلوب الدعوة في القرآن، بيروت، دار الزهراء، ۱۳۹۹، ص ۷۶.
۱۹. سیا، ۴۶/.
۲۰. سید محمد حسین فضل الله، همان، ص ۷۰.
۲۱. محمد آیتی، تاریخ پیامبر اسلام، تهران، دانشگاه تهران، [بی‌تا]، ص ۱۵۰.
۲۲. عبدالملک ابن هشام، السیرة النبویة، تحقیق: محمد محبی الدین عبدالحمید، بیروت، دار المعرفه، بی‌تا، ج ۱، ص ۴۲۷.
۲۳. همان، ج ۲، ص ۲۸؛ محمد آیتی، همان، ص ۱۵۰.
۲۴. جعفر مرتضی عاملی، سیره صحیح پیامبر بزرگ اسلام، ترجمه: حسین تاج آبادی، تهران، آزاد گرافیک، ۱۳۷۲، ص ۲۵۶.
۲۵. عبدالملک ابن هشام، همان، ج ۴، ص ۱۷۰.
۲۶. رعد/ ۳۰.
۲۷. رعد/ ۳۶.
۲۸. مرتضی مطهری، مجموعه آثار، تهران، دوم، صدر، ۱۳۷۲، ج ۲، ص ۲۳۶.
۲۹. انعام/ ۱۴.
۳۰. قلم/ ۹.
۳۱. انبیاء/ ۲۲.
۳۲. مائده/ ۷۶.
۳۳. نمل/ ۶۴.
۳۴. آل عمران/ ۶۴.
۳۵. عنکبوت/ ۴۶.
۳۶. مصطفی عباسی مقدم، پیشین، ص ۱۰۵.
۳۷. سید جعفر مرتضی عاملی، پیشین، ص ۲۵۶.
۳۸. همان، ص ۱۲۲.

٣٩. مدثر / .٢

٤٠. مصطفى عباسى مقدم، پيشين، ص ١٢٣ .

٤١. شعراء / .٢١٤

٤٢. تحرير / .٦

٤٣. حجر / .٩٥ - ٩٤

٤٤. سيد جعفر مرتضى عاملی، پيشين، ص ٥٣ .

٤٥. همان، ص ٥٤ .

٤٦. عبد على بن جمعه عروسى حوزى، تفسير نورالقلين، ج ٣، تحقيق: هاشم رسولى محلاتى، قم، انتشارات اسماعيليان، ج ١٤١٥، ص ٣٤ .

٤٧. احزاب / .٤٥ - ٤٤

٤٨. بقره / .١١٩

٤٩. شعراء / .٢١٦ - ٢١٤

٥٠. مصطفى عباسى مقدم، همان، صص ١٣١ - ١٣٨ .

٥١. مصطفى عباسى مقدم، همان، ص ١٢٨ .

٥٢. حجرات / .١٠

٥٣. على بن برهان الدين حلبي، انسان العيون فى سيرة الامين و المأمون (السيرة الحلبيه) بيروت، دار احياء التراث

العربي، [بى تا]، ج ٢، ص ٢٠ .

٨٥

٥٤. ابن هشام، پيشين، ج ٢، ص ١٢٤ .

٥٥. ابن سعد، پيشين، ج ١، ص ٢٣٨ .

٥٦. مصطفى عباسى مقدم، همان، ص ١٤٥ .

٥٧. آل عمران / .١٥٩

٥٨. محمدبن حسن حرّ عاملی، وسائل الشیعه الی تحصیل مسائل الشریعة، تحقيق: عبدالرحیم ربانی شیرازی،

بيروت، دار احياء التراث العربي، [بى تا]، ج ٨، ص ٤٢٨ .

۶۹. فیض الاسلام، پیشین، ص ۳۲۱، خطبہ ۱۰۷.

۷۰. همان، ص ۴۲۸؛ علی بن محمد لیثی واسطی، عیون الحكم والمواعظ، تحقیق: حسین حسنی بیرجندي، [بی‌جا]، دارالحدیث، ۱۳۷۶، ص ۱۷۹.

۷۱. مرتضی مطهری، پیشین، ج ۲، ص ۲۶۲.

۷۲. علی بن الحسین موسوی (شریف مرتضی)، مسائل الناصیریات، تحقیق: مرکز البحوث والدراسات العلمیة، تهران، رابطة الثقافة و العلاقات الاسلامية مديرية الترجمة و النشر، ۱۴۱۷ق، ص ۴۶.

۷۳. غلامعلی افروز، چکیده‌ای از روان شناسی تربیتی کاربردی، تهران، انجمن اولیاء و مربیان، ۱۳۷۸، ص ۱۴۶.

٧٤. حدثني محمد بن عبد المحاربى قال حدثنا سعيد بن خثيم عن أسد بن عبدة البجلى عن يحيى بن عفيف عن عفيف قال جئت فى الجاهلية إلى مكة فنزلت على العباس بن عبد المطلب قال فلما طلعت الشمس وحلقت فى السماء وأنا أنظر إلى الكعبة أقبل شاب فرمى ببصره إلى السماء ثم استقبل الكعبة فقام مستقبلا لها فلم يلبث حتى جاء غلام ققام عن يمينه قال فلم يلبث حتى جاءت امرأة فقامت خلفهما فرکع الشاب فرکع الغلام والمرأة فرفع الشاب فرکع الغلام والمرأة فخر الشاب ساجدا فسجدا معه قلت يا عباس أمر عظيم فقال أمر أتدرى من هذا قلت لا قال هذا على بن أبي طالب بن عبد المطلب ابن أخي أتدرى من هذه المرأة التي خلفهما قلت لا قال هذه خديجة بنت خويلد زوجة ابن أخي وهذا حدثنى إن ربك رب السماء أمرهم بهذا الذى تراهم عليه وأيم الله ما أعلم على ظهر الارض كلها أحدا على هذا الدين غير هؤلاء الثلاثة» (ابي جعفر محمدبن جرير طبرى، تاريخ الامم والملوک) (تاریخ طبری)، تحقيق: نخبه من العلماء الاجلاء، بيروت، مؤسسه الاعلمى، ٨ جلدی، [بى تا]، ج ٢، ص ٥٦).

٧٥. محمد باقر مجلسى، پیشین، ج ٧٦، ص ٤٣.

